



FORMATIONS MANAGÉRIALES ET ORGANISATIONNELLES

NIVEAU 1 : Motiver ses équipes au quotidien	
NIVEAU 2 : Mener un entretien en face à face	
NIVEAU 3 : Animer une réunion qui génère de l'intérêt	
Optimiser son organisation pour atteindre ses objectifs	
Les indicateurs à l'origine de votre réussite	

FORMATIONS COMMERCIALES

Réseaux Sociaux NIVEAU 1 : Augmenter son activité grâce aux réseaux	
Réseaux Sociaux NIVEAU 2 : Confectionner des publications efficaces	
Réseaux Sociaux NIVEAU 3 : Instagram dans tous ces états	
Fidéliser ses prospects	
Savoir dire non : une marque de respect	

FORMATIONS IMMOBILIER (ALUR)

NIVEAU 1 : Exercer l'immobilier en règles au quotidien	
NIVEAU 2 : Les réglementations de l'immobilier	
NIVEAU 3 : Les changements dûs à la Loi Climat	
La prospection téléphonique	
La prospection immobilière au sens large	
Augmenter la qualité de la prise de mandat	
Satisfaire un acquéreur en un minimum de temps	

Toutes les formations sont recevables pour le renouvellement de la carte professionnelle immobilier et prises en charge par les OPCO (le montant des aides au financement est différent suivant le statut).



intégrer - former - accompagner

☎ 06 73 87 38 96 ✉ karopaul14@gmail.com

